

[股市]

沪指天量大跌 3.45%

逼近 3200 点

沪深股市昨日早盘震荡上涨,盘中双双创近期新高,但昨日午后两市却持续下跌,尾盘再度跳水,个股普跌,沪指暴跌 114.65 点,逼近 3200 点关口。

因传中国银行集资千亿

据香港媒体周二报道,中国银行正与投资银行磋商融资计划,计划集资超过一亿元人民币。而中国银行周二对路透社表示,该行正积极研究资本补充的多种方案,以实现银行业务可持续发展,但暂无可披露的资本补充计划或融资方案。中国银行周二收市跌 2.3%。

同时,道琼斯引述工商银行一位管理人士周二表示,工商银行研究了一些提高资本充足率的办法,可选方案包括筹集新资本或减少风险资产,如处置更多的不良贷款。

另外,人民币升值预期及 A、B 股合并传闻的落空,打击今天 B 股市场大幅跳水,从而加剧了 A 股投资者紧张情绪。上证 B 股指数收市跌 7.34%,深证 B 股指数跌 4.75%。

不过,中国银监会周一表示,没有对商业银行进行信贷规模控制以及要求大型银行资本充足率提高至 13%;但要求银行业合理安排年底前信贷投放节奏,确保信贷投放平稳持续增长。

若银行业未来没有宣布进一步的融资消息,则 A 股市场有望重新恢复振荡态势,并观望本周末召开的中央经济工作会议透露出的政策动向,以最终决定未来市场趋势。

医药等消费类股领跌大市,莱美药业、西南药业、北陆药业等纷纷跌停。国家发改委、卫生部和国家人力资源和社会保障部三天联合发布《改革药品和医疗服务价格形成机制的意见》,主要是提高医院诊疗费用、并降低偏高的药品价格。

世基投资: 大盘放量滞涨 短线到谨慎时刻

大盘上午呈现强势震荡格局,市场量能急剧增加,蓝筹股如钢铁、煤炭均相继集体发力,地产也有一定作为,但普遍呈现大幅冲高后回落的走势,而与此同时,普通个股开始出现短线见顶迹象,投资者此时应保持高度谨慎,坚决不追涨,适当逢高减持,控制仓位。高位这种放量滞涨形态,初现技术上的短线顶部特征。



11月24日,股民在海口一家证券营业部内关注股市行情。当日,沪深股市尾盘实现“跳水”行情。与此同时,抛盘大量涌出令两市成交总量猛增至4700亿元以上,其中深市创下有史以来最大的单日成交量。 新华社记者 赵颖全 摄

信金通: 又到月末 警惕短线震荡风险

本周是 11 月最后一个完整交易周。每当月末, A 股市场总有一些影响大盘走向的事件发生,本月也不例外。一方面,较往年有所提前的中央经济工作会议即将召开。按照惯例,会议将对明年宏观经济调控政策进行部署,这让人对明年的宏观经济调控形势多了几分猜想。

从股指走势看,7月以来,大盘月底都出现了大幅波动。如7月29日大盘重挫了5%,创当时最大年内跌幅;8月28日,大盘大跌2.91%,31日更是暴跌6.74%;9月28日大盘同样大跌了2.65%;国庆以后,大盘进入上行通道中,但月末仍出现大幅波动,10月27日,上证指数重挫2.83%,仅隔一个交易日之后,上证指数再度大跌2.34%。由以上数据可以看出,7月以来,月末几乎都有跌幅超过2%的交易日出现。

此外,扩容压力、资金获利了结等,也将增加月末不确定性。近来创业板炒作再度升温,管理层有意加快创业板的审批,尽早扩容,本周或许就将见分晓;与此同时,11月初至今限售股忙于套现,沪深两市大宗交易共计完成195笔,成交约53.93亿元,创下最近4个月以来大宗交易的新纪录。最后11月以来,被视

作机构风向标的上证 50ETF 连续两周累计净赎回 2.97 亿份,按均价计算净流出约 7.43 亿元。显然一些资金为了年底做账,需要开始兑现部分利润。

综合以上分析,在多重因素影响下,投资者需警惕月末大盘出现波动风险。

操作上,近期中小盘股反复活跃,创业板也随之走强,但是随着投机气氛的持续升温,后市在政策等因素作用下,市场存在风格转换可能,那些质地良好、业绩复苏、近阶段涨幅相对不大的蓝筹品种,有望在岁末年初获得主流资金关注,因此投资者可密切关注市场风格转换并适时调仓换股。

长江证券配售股份今日上市

长江证券昨日发布公告称,公司刚刚完成的配股带来 4.96 亿新增股份,其中 2.5 亿股无限售条件股份于 25 日上市流通。

此次配股发行的约 4.96 亿股份中,其中 2.5 亿股为无限售条件股份,约 2.46 亿股为有限售条件股份,13860 股为高管锁定股份。此次发行后,长江证券总股本增至 21.71 亿股,每股收益摊薄至 0.32 元(以 2008 年年报数据为基础)、每股净资产略增厚至 3.97 元。(本报综合)

[外汇]

人民币对美元 汇率中间价小幅走升

11月24日人民币对美元汇率中间价报 6.8276,较前一交易日小幅走升 3 个基点。

中国人民银行授权中国外汇交易中心公布,2009年11月24日银行间外汇市场美元等货币对人民币汇率的中间价为 1 美元兑人民币 6.8276 元,1 欧元兑人民币 102028 元,100 日元兑人民币 76818 元,1 港元兑人民币 0.88097 元,1 英镑兑人民币 113123 元。

前一交易日,人民币对美元汇率中间价报 6.8279。

周一美国公布的 10 月成屋销售数据大大高于预期,带动美国股市强劲上扬,道指创出年内新高。风险偏好的改善令美元大幅下跌,人民币对美元汇率中间价则暂别连续两个交易日的走低态势,出现了小幅上行。(潘清)



[理财课堂]

小额账户管理费已收取四年 存款不赚反会赔钱

有钱了存银行是中国人的习惯,因为大家都知道只要把钱存在银行账户中,就会有利息。但你是否知道目前多家银行已经开始征收小额账户管理费,当你的存款低于银行的小额账户标准时,不但没有利息可收,反而越变越少?

怪异现象:存款一年反而要倒赔钱

深圳市民宋女士很纳闷。前些天,她找出一年来未用的一张农行卡去银行取款,发现本该有 200 元的账户里只剩下了不到 180 元,怎么这钱越存越少了呢?

银行柜台工作人员告诉记者,由于宋女士的账户里只有 200 元,属于小额账户范畴,所以要收取每季度 3 元的小额账户管理费,同时还要扣除每年 10 元的账户年费。

以宋女士的账户为例,依照 1 年前 0.72% 的活期利息计算,200 元的 1 年利息为 1.44 元,扣除 5% 的利息税后,实际的利息收益为 1.368 元。由此,该账户在过去的 1 年中,收入为 1.368 元,支出为 22 元,倒赔了 20.632 元。此外,当存款为 300 元时,市民需倒赔 19.948 元;当存款为 400 元时,则需倒赔 19.264 元。

专家支招:家庭账户保留三种即可

手中的银行卡众多,想必这是多数市民目前的困扰。

如果你的情况和上述一样,那请你尽快注销一部分没用的银行卡吧!理财专家建议市民,家庭账户配置一般只需收支账户、消费账户及投资账户三种即可。

其中收支账户以活期账户或借记卡为主,用来办理最基本的汇兑、结算及安排家庭日常生活开支等,如转账支付公用事业费、手机费用、保险费、按揭贷款等,工资卡是最好的收支账户对象。消费账户则以有透支功能的信用卡为主,可用于商场购物、餐饮等 POS 刷卡消费活动。投资账户以具有投资理财功能的账户为主,可用于购买国债、基金、黄金、本外币理财产品等。

此外,对现有的账户进行整合归并,不但可以不缴账户费,也有利于方便理财。储户可多利用电话银行、网上银行等自助设备,特别是网上银行系统,目前都是免费的。通过网上银行可以看到收支状况,连股票等证券的市值都可以实时显示。

(蒋 恺)

[创业]

发化妆品试用装 找到“钱路”

“买相机,先上网看看各型号的好评差评。”在互联网上有很多分享体验的网络社区,彼此间的交流对很多淘宝一族购物有很强的指导性。但是,你知道吗?最近这些赚饱人气的网络社区也在纷纷打着赚钱的主意。

最近,杨雷正忙着把“唯伊网”搬到嘉兴去。

“我们从 2008 年 3 月开始做唯伊网,现在已经有 50 万注册用户,绝大多数是女性用户。”

现在他手头掌握了这几类重要数据,因此得以跟各种护肤品厂家和代理商谈判,拿到最诱人的价格。

“我们网站有 5 万条护肤产品信息;20 万条产品使用评价;及基于评价基础上的产品功能分析,如美白效果、保湿效果、抗衰老效果等。很多女孩子想买护肤品,都会先到社区看一下评价。”

看评价是一回事,在不在这儿买又是另一回事,因为网上永远能搜出更便宜的价格——这个问题至今没有人能完美解决。

杨雷分析说,像他这样的网站,必须要有非常高的时尚敏感度和价格敏感度,但就是不能跟别人搞低价竞争。

“此前做分享社区,已经在女性用户中建立了较好的口碑,很多人不在乎我们比网上最低价贵一点——因为品质真、服务好最重要。”

他是怎样从无到有建立了网站的口碑呢?说起来还和网络热卖品牌“相宜本草”有关。

“2008 年 6 月时,唯伊网曾经非常困难,团队成员走得只剩下两个。那时我们继续寻找出路,而‘相宜本草’这个新兴护肤品牌正在大力开拓网络营销,让我们帮他们做推广。”

跟厂家谈好后,杨雷开始在网站上推出“小样试用”和“分享体验”的活动,两个月分出去 5000 包护肤品小样。他们分小样的方式很“奢侈”:一包小样才几元钱,但快递费用却是 5 元、10 元甚至 15 元。

杨雷很快发现,女性朋友们对此热情高涨,也非常乐意在网上发帖分享,以表示喜悦心情或为获得更多的小样。

这个活动做热了网站人气,也搞活了他的心。从此,他开始跟各家护肤品牌合作,帮他们进行网络营销的同时,积累各种数据,也积累自己的口碑。经过调研和分析,他们在 2009 年下半年准备推出网络购物。

“今年 8 月我们开始试卖护肤品后,感觉销售数据飙升很快,这也证明一条‘分享+电子商务’的路是走得通的。”

杨雷说,创业很实际。卖产品就得准备大量现金流和大量库存。现在他已经有 50 万元的货,到年底销售旺季,还得攒 100 万元的货。

他说,创业得专业。现在流行什么、什么季节适合推什么产品,什么肤质的女性适合什么产品……杨雷有专门的合作伙伴进行后台数据分析,这样才能保证货品不滞销。

他说,创业会发现这个网站挖走了客户,会不会进而要求厂家停止供货给他?虽然现在很顺,但他正提早准备。

(钟慧丽)

